

**Start.up**

Um blog sobre empresas de tecnologia... as novas



Avante aposta em contratação de crédito on-line

sex, 01/03/13 por Daniela Braun | categoria **Startups**

Bernardo Bonjean (à direita) e Eduardo Bilman na sede da Avante, em São Paulo. (Foto: Divulgação)

O profissional do mercado financeiro Bernardo Bonjean, de 35 anos, gosta de desafios. Em 2006 foi o primeiro brasileiro amador a completar o Rali Dakar de moto – prova que voltou a percorrer em 2010. A lição aprendida na mais extensa e dura prova de automobilismo do mundo também se aplica aos negócios: “Você tem que tomar decisões muito rápido”, diz o administrador de empresas e um dos sócios-fundadores da startup de crédito on-line Avante.

No início do ano passado, Bonjean decidiu trilhar o caminho das startups. Com experiência nos bancos Merrill Lynch, Pactual e na XP Investimentos, juntou-se aos sócios Eduardo Bilman, ex-Redecard, e José Mariano Pessoa de Queiroz, ex-EBX e Banco Plural, para criar a Avante, um canal de contratação de produtos de crédito via internet.

“Para uma startup ser fundada ela tem que atacar um problema e resolver um problema. Senão vai ser mais uma”, diz o executivo, que também completou um desafio acadêmico, há cerca de um mês, na Universidade de Harvard, nos Estados Unidos, com a formação OPM (Owner/President Management Program).

O problema identificado pelos sócios era um modelo bancário baseado na oferta de crédito presencial (off-line). “O Brasil é o quarto maior mercado de e-commerce no mundo e um dos maiores usuários de redes sociais. Quando olhamos esse cenário vimos que os bancos precisam de canal alternativo”, conta Bonjean.

A Avante ([acesse aqui](#)) entrou no ar em novembro do ano passado oferecendo a contratação de consórcios on-line de múltiplos administradores. Os parceiros atuais são Consórcio Luiza – do grupo varejista Magazine Luiza -, Porto Seguro e Rodobens. Em breve, a empresa deve ganhar mais quatro fornecedores, segundo Bonjean.

No site, o internauta pode fazer simulações e contratar consórcios de imóveis, veículos, viagens, educação, festas etc. contando com o suporte de um consultor on-line. O resultado da busca

publicidade



busca no blog

Sobre o blog

Neste blog, os jornalistas de tecnologia do G1 publicam notícias e análises sobre startups, as empresas de tecnologia e inovação em estágio inicial.

Colunistas

Altieres Rohr
Alysson Muotri
Ana Cássia Maturano
André Trigueiro
Antônio Carlos Miguel
Bruno Medina
Cassio Barbosa
Cristiana Lôbo
Geneton Moraes Neto
Gerson Camarotti
Lia Salgado
Luciano Trigo
Paulo Coelho
Ronaldo Prass
Sérgio Nogueira
Thais Herédia
Yvonne Maggie
Zeca Camargo

Outros blogs

Amazônia – Blog do ISA
Fantástico – 30 anos atrás
G1 – Blog da Redação
Globo News – Cidades e Soluções
Globo News – Ciência e Tecnologia

exibe as ofertas e o diferencial de cada administradora permitindo que o consumidor contrate o consórcio diretamente via boleto bancário.

Para Bonjean, o modelo da Avante, seria similar ao de um site de ofertas de passagens aéreas e hospedagem onde o cliente escolhe e compra a melhor oferta de múltiplos fornecedores.

“Queremos ser o Decolar do crédito”, afirma o cofundador. Em breve, a empresa expande sua oferta para outras modalidades de crédito.



Bonjean no Rali Dakar, que percorreu em 2006 e em 2010. (Foto: Arquivo Pessoal)

Métricas, missão e valores

Em três meses, a Avante gerou 100 pedidos e, fechou, recentemente sete contratos em um dia.

“Um cara que vende consórcios vende quatro em um mês”, compara Bonjean. Uma das estratégias para atrair clientes é fazer campanhas de links patrocinados no Google e saber analisar o tráfego do site para gerar negócios. “Hoje gerar tráfego não é desafio. Nossa proposta de valor é saber quais são os ‘leads’ mais quentes [que serão convertidos em contratos]. Aqui a gente não gosta do ‘eu acho, mas do ‘eu sei’”, afirma.

Além do aporte dos sócios-fundadores, a Avante conta com um grupo de investidores anjo formado por profissionais com experiências nos mercados financeiro e de internet. “Eles não trazem só dinheiro, mas bastante capital intelectual (...) e ajudam a fazer as perguntas certas”, destaca o cofundador.

Além de tomar decisões rápidas, Bonjean aprendeu que antes de tirar suas ideias do papel, é preciso estruturar a empresa. “A maioria [das startups] não tem missão, visão, valor ou estratégia definidos”, observa. “Nunca tire uma ideia do papel se não tiver uma ideia definida do valor e do que você quer ser do negócio. Todas as decisões devem estar alinhadas com sua visão e seus valores senão você vai ter um barco que nunca segue em linha reta”, aconselha.

A Avante conta com uma equipe de 15 pessoas na sede, em São Paulo e busca novos talentos. “Estamos procurando pessoas jovens para formar”, anuncia Bonjean.

Globo News – Estúdio i
Globo News – Milênio
Jornal Hoje – Hoje em Casa
Jornal Nacional – JN Especial

Arquivos

março 2013
fevereiro 2013
janeiro 2013
dezembro 2012
novembro 2012
outubro 2012

